

Andrea Pennato

Direttore commerciale Divisione Broking - Prodotti bancari - Gruppo MutuiOnline

apennato@mutuionline.it

Summary

Dopo una breve esperienza nel campo immobiliare (vendita in ambito cantieristica), mi sono specializzato nei mutui retail.

Ho seguito l'avventura di MutuiOnline dalla fase di start-up nel 2001; è stata un'esperienza fantastica che mi ha permesso di coniugare le mie conoscenze nel mondo dei mutui e delle banche con le logiche dell'informatica e di internet.

Dal 2006 sono direttore commerciale di MutuiOnline, dal 2014 dirigo Money360.it S.p.A., la società di mediazione creditizia del Gruppo MutuiOnline che gestisce il business legato ad una rete di consulenti del credito monomandatari sul territorio e ho la direzione commerciale di Confrontaconti.it; portale di comparazione di conti deposito e conti correnti del Gruppo MOL.

Specializzazioni: Relazione e negoziazione con senior management, gestione tecnologica e operativa CRM, mercato bancario retail Italiano, selezione-formazione-gestione personale, innovazione processi, visione strategica.

Experience

CEO at Money360.it S.p.A.

marzo 2014 - Present

Gestione strategica e direzione delle attività legate alla rete di agenti sul territorio e al back office; business development e gestione accordi con banche, società finanziarie, compagnie e broker assicurativi.

Direttore commerciale at Divisione Broking - Prodotti bancari - Gruppo MutuiOnline

gennaio 2006 - Present

Responsabile delle vendite, del customer care e di tutti i ricavi delle linee di business MutuiOnline e Confrontaconti.

Gestione grandi accordi, business development su nuovi clienti e nuovi progetti, gestione del personale e responsabilità dello sviluppo dei sistemi informatici di supporto alle attività di consulenza.

Bank Relations & Direct Sales Manager at MutuiOnline S.p.A.

gennaio 2003 - dicembre 2005 (3 anni)

Business development di nuovi accordi bancari e creazione del servizio clienti a Cagliari.

Mortgage Consultant at MutuiOnline S.p.A.

gennaio 2001 - dicembre 2002 (2 anni)

Ho seguito il progetto "pilota" per la gestione a distanza di clientela interessata a mutui retail.

Socio accomandatario

gennaio 1994 - settembre 2000 (6 anni 9 mesi)

Broker mutui e gestioni immobiliari (principalmente cantieri); ero socio al 40% e mi occupavo principalmente delle vendite, ma anche degli accordi bancari e della formazione degli agenti.

L'esperienza nei cantieri è stata fondamentale : vedere una casa completata dove prima c'era un prato ti dà l'idea di come l'uomo riesce a modificare la natura per le sue esigenze.

Caporal maggiore istruttore at Esercito Italiano - Corpo degli Alpini

novembre 1992 - ottobre 1993 (1 anno)

Assistente di un Tenente Colonnello presso il comando della Brigata Alpina Tridentina

Education

Università degli Studi di Pavia

Abbandonato al terzo anno di studi, Economia aziendale, 1990 - 1992

I.T.C.S. Caio Plinio Secondo - Como

Ragioniere perito programmatore, Informatica, matematica finanziaria, economia, diritto., 1986 - 1990

Activities and Societies: Sono stato presidente del consiglio studentesco, rappresentante di istituto e di tutte le scuole di Como per 3 anni.

Andrea Pennato

Direttore commerciale Divisione Broking - Prodotti bancari - Gruppo MutuiOnline

apennato@mutuionline.it



[Contact Andrea on LinkedIn](#)